



## Comment tripler les résultats de vos expositions (GRATUIT)

Les foires commerciales représentent un investissement considérable pour toutes les entreprises. Ne laissez rien au hasard et soyez certains d'optimiser votre présence en rencontrant le président de Face à Face Marketing **M. Julien Roy**, spécialiste et référence québécoise en matière de congrès, expositions et de communication événementielle. M. Roy enseigne des techniques pratiques, simples, concrètes et surtout efficaces, basées sur les plus récentes recherches en matière d'exposition, mais surtout sur sa vaste expérience des salons à travers le monde. **Vous croyez tout savoir sur les salons et la communication événementielle ... détrompez-vous!** Jamais vous n'aurez assisté à une formation aussi surprenante, intéressante et surtout pertinente.

**Le mercredi 7 décembre 2011**  
**2 séances**  
**de 8h à 11h45 et de 13h à 16h45**  
**Bureaux du Groupe Export**  
1971, Léonard-De Vinci  
Sainte-Julie (QC) J3E 1Y9  
3.5 heures de formation, admissibles à la loi du 1%  
Formateur reconnu par Emploi Québec

### NOTRE FORMATEUR :

Président de l'entreprise Face à Face Marketing, M. Julien Roy est aussi formateur, consultant et conférencier. Depuis les 20 dernières années, il a utilisé sa vaste expérience du monde des expositions pour former plus de 5000 entreprises. Il est au fait de la réalité du monde agroalimentaire et a déjà œuvré plusieurs fois avec le Groupe Export agroalimentaire et ses membres.



**DATE LIMITE D'INSCRIPTION : 2 DÉCEMBRE 2011**



**Siège social**  
1971 Léonard-De Vinci  
Ste-Julie (Québec)  
Canada J3E 1Y9  
T (450) 461-6266 1 800 563-9767  
F (450) 461-6255  
info@groupeexport.ca

**groupeexport.ca**



Groupe Export agroalimentaire  
Agri-Food Export Group  
QUÉBEC - CANADA

## CONTENU

- Comprendre les avantages et les risques propres aux foires commerciales
- Tenir compte des facteurs psychologiques des visiteurs
- Utiliser une équipe bien balancée
- Comment utiliser notre stand et notre espace intelligemment
- Comment utiliser les activités promotionnelles à leur plein potentiel.
- L'art de distribuer de la documentation
- Comment convaincre, comment vendre en moins de 4,4 minutes

## OÙ ET QUAND ?

**Le 7 décembre 2011, de 8h00 à 11h45 et de 13h00 à 16h45**

### Groupe Export agroalimentaire

1971 Léonard-De Vinci  
Ste-Julie, Québec  
J3E 1Y9

Informations :

**Nicolas Moisan**

(450) 461-6266 #204

[nicolasmoisan@groupeexport.ca](mailto:nicolasmoisan@groupeexport.ca)

## À QUI LA FORMATION S'ADRESSE :

Cette présentation s'adresse principalement :

- aux représentants des ventes;
- aux directeurs des ventes et chefs d'entreprise;
- aux personnes responsables du marketing;
- à toute autre personne intéressée.

# GRATUIT\*

Pour informations supplémentaires, communiquez avec Nicolas Moisan:  
1 800 563-9767 poste 204 ou [nicolasmoisan@GroupExport.ca](mailto:nicolasmoisan@GroupExport.ca)

*\*Afin de s'assurer de votre présence, un frais de participation vous sera facturé. Dès que votre présence à l'atelier sera constatée, il nous fera plaisir d'annuler les frais de participation. Invitation gratuite valable pour les membres en règle seulement.*

---

#### Siège social

1971 Léonard-De Vinci  
Ste-Julie (Québec)  
Canada J3E 1Y9  
T (450) 461-6266 1 800 563-9767  
F (450) 461-6255  
[info@groupeexport.ca](mailto:info@groupeexport.ca)

**groupeexport.ca**

# Formulaire de participation



Groupe Export agroalimentaire  
Agri-Food Export Group  
QUÉBEC - CANADA

## Triplez les résultats de vos expositions (7 décembre 2011)

Nom du participant : \_\_\_\_\_  
Entreprise : \_\_\_\_\_  
Produits : \_\_\_\_\_  
Adresse : \_\_\_\_\_  
Ville : \_\_\_\_\_ Code postal : \_\_\_\_\_  
Téléphone : \_\_\_\_\_ Télécopieur : \_\_\_\_\_  
Courriel : \_\_\_\_\_ Site internet : \_\_\_\_\_  
Signature : \_\_\_\_\_ Date : \_\_\_\_\_

**\* Afin de s'assurer de votre présence, un frais de participation vous sera facturé. Dès que votre présence à l'atelier sera constatée, il nous fera plaisir d'annuler les frais de participation. Invitation gratuite valable pour les membres en règle seulement.**

### Frais de participation :

#### Séance Choisie

(cotisation annuelle 2011 acquittée)

8h00 à 11h45 \*

13h00 à 16h45 \*

\*il est possible que vous soyez transférés de séance selon le volume d'inscriptions

#### Prix

(non-membres = non remboursable)

1<sup>er</sup> participant : **99\$\***

2<sup>e</sup> participant : **59\$\***

\* les prix n'incluent pas les taxes

Carte de crédit :    MASTER CARD      VISA      AMERICAN EXPRESS  

Numéro de carte : \_\_\_\_\_ Date d'expiration : \_\_\_\_\_

Nom du titulaire : \_\_\_\_\_ Signature du titulaire: \_\_\_\_\_

*Chèque ci-joint* Veuillez libeller votre chèque à l'ordre du Groupe Export agroalimentaire.

*Veuillez nous facturer* Membres en règle seulement. La facture sera payable sur réception.

**Le formulaire d'inscription doit être reçu avant le 2 décembre 2011. Aucun remboursement ne sera accordé après cette date. Un minimum de 20 inscriptions est requis pour que l'activité ait lieu.**

**Veillez retourner ce formulaire par télécopieur au (450) 461-6255 à l'attention de Nicolas Moisan**

#### Siège social

1971 Léonard-De Vinci  
Ste-Julie (Québec)  
Canada J3E 1Y9  
T (450) 461-6266 1 800 563-9767  
F (450) 461-6255  
info@groupeexport.ca

**groupeexport.ca**